



# WE HEBBEN ADVIES EN VINDINGRIJKHEID NODIG

OLAF VAN HOEK OP BEZOEK BIJ 4EVERYWARE

“Onze samenwerking begon in 2006 met een bak shit”, lacht eigenaar van het internationale 4everyware Rob Verzuu, “Mijn toenmalige boekhouder had de handdoek in de ring gegooid, terwijl er zaken opgelost moesten worden. Ik pakte de Gouden Gids, belde ‘in het wild’ rond en stuitte op Ontdekkraft (toen nog Accountantskantoor Van Hoek). Ik ontmoette Olaf van Hoek. Hij pakte de boel meteen op en bracht weer rust in de tent.”



**“IK REED ZELF OP DE VORKHEFTRUCK PALLETS IN EN UIT”**

ROB VERZUU

Rob begon in 2001 als ondernemer in huishoudelijke artikelen op een oud industrieterrein in de Tilburgse Groenstraat. “Variërend van bedden, goed en glazen tot pannen en messen. Ik reed zelf op de vorkheftruck pallets in en uit. Dit was terugkijkend nog een beetje ‘spelen’. Tot ik in 2003 met het serieuze werk begon en Guy Michel als compagnon erbij kwam om ons ook te concentreren op de Franse markt. We kochten een pand in Moergestel langs de snelweg en groeiden gestaag. Ik kocht steeds meer producten in van betere kwaliteit.” Olaf weet nog: “De evolutie begon toen je rechtstreeks lampen van Philips in ging kopen. Het stempel van partijhandelaar heb je toen definitief van je afgeworpen. Je kreeg meer financiële armslag en grote merken begonnen zelf handel aan te bieden. Dat was een keerpunt.”

### Nieuwe definitie

Rob's doel was om de weinig respectvolle titel partijhandelaar een nieuwe definitie te geven. “Daar ben ik in geslaagd”, zegt Rob. “Met zijn prachtige bedrijfspand – sinds 2015 - aan de Tilburgse Tivolistraat twijfelt niemand daar meer aan. “De markt ziet ons nu gelukkig anders dan vroeger. 4everyware heeft een goede reputatie opgebouwd en neemt zelfs de leiding in de Europese markt in de import en export van huishoudelijke goederen. Met Tacco Marijnen als compagnon, die sinds 2014 verantwoordelijk is voor de online verkoop: aan bedrijven via 4online en aan consumenten via Amazon. Hierdoor is een breed afzetkanaal ontstaan.”

### Schrikken

“Bij 4everyware is zoveel te doen dat Olaf een vaste dag in de week bij ons zit”, vertelt Rob. “Alles pakt hij beet. Van controles tot tussentijdse rapportages. Van het beheren van de liquiditeit tot overleg met de Belastingdienst. Hij is een soort CFO op maat en dat voor alle activiteiten en deelnemingen die wij hebben.” Rob laat Olaf regelmatig schrikken. “Als Rob belt, sta ik altijd meteen op scherp”, lacht Olaf. “Dat moet ook wel. Als Rob in 1 adem zegt: ‘Olaf, ik heb een pand gekocht, kijk jij even hoe we dat verder gaan doen’, dan weet je dat je nodig bent.” Rob knikt. “In 2015 was er ook van alles aan de hand. Toen hebben we met Ontdekkraft een tweedaagse heisessie in de Ardennen gedaan. Dat was zeer effectief.”

### Even een bedrijf oprichten in Bulgarije

Olaf hielp Rob in september 2017 bij het oprichten van een bedrijf in Bulgarije. Olaf: “Rob had zo'n grote deal gesloten – 6 miljoen glazen - dat er ter plaatse een bedrijf voor opgericht moest worden om de boel op te slaan en om te pakken. Snelheid was geboden. Ik legde contact met een accountant daar, belde de ambassade en onderzocht hoe de btw-regels daar in elkaar zitten. Advocaat, notaris en bank erbij gehaald. Rob is erheen gevlogen en binnen twee weken was alles geregeld. Begin november is de eerste container van de lading van 180 zeecontainers naar Bulgarije gekomen.”

### Op de rem

Soms is snelheid de troublemaker. Olaf: “Je kan Rob geen dag op kantoor houden. Na twee uur moet hij weg, op pad, iets doen.” Rob kan het niet helpen: “Ik denk snel, bereid in mijn hoofd alles al voor en denk het plaatje compleet te hebben. Ik check het meestal even met Olaf en hij wijst mij meestal meteen op mijn blinde vlek. Hij weet inmiddels ook wanneer een idee serieus is of niet. Hij trapt af en toe op de rem”, lacht hij. “En dat is maar goed ook, want ik heb echt niks met cijfers. Ik heb er ook geen zin in. Ik moet gewoon mijn ding kunnen doen.” Rob is nog lang niet klaar. “Ik ga ervoor om bij nog meer grote merken binnen te komen en nog meer grote contracten af te sluiten. Het kan altijd nog mooier en nog beter.”

Rob is blij te horen dat de diensten van Ontdekkraft meer de breedte ingaan. “We hebben op steeds meer gebieden advies en vindingrijkheid nodig. Dat hebben we hard nodig.”

### Qclubhouse

4everyware is gevestigd aan de Tivolistraat, in de oude muziekschool waar eerst Villa Media huisde. Rob verbouwde dit prachtige pand tot een inspirerende plek met kosmopolitische allure: Qclubhouse. Rob verhuurt er 12 kantoorruimtes aan bedrijven die met hem samenwerken. “4everyware werkt hier zelf met 10 medewerkers. Op de begane grond liggen de receptie, kantoren, de showroom, een chique bar met open keuken en - de troef van 4everyware - de herenkamer. Een ruimte die is behangen met kunst en... een gigantische kunststof neushoorn, op zijn kop hangend in de nok van de ruimte. Met op zijn rug een klein vogeltje. Een onvergetelijk beeld. “Het geheel tussen deze muren geeft onze klanten vertrouwen. Het laat zien dat we precies weten wat we doen. We zijn écht geen stelletje dozenschuivers”, zegt Rob. “Eten en een drankje doen het ook altijd goed als we zaken willen doen. Chef-kok erbij, sfeertje creëren. De juiste geuren, kleuren en geluiden: altijd een goeie deal.” ●

**“ETEN EN EEN DRANKJE DOEN HET OOK ALTIJD GOED ALS WE ZAKEN WILLEN DOEN”**

